



致：財經版編輯
請即時發放

冠捷公佈二零零九年第三季度業績

財務摘要						
	截至九月三十日止三個月			截至九月三十日止九個月		
	二零零九年 (百萬美元)	二零零八年 (百萬美元)	改變	二零零九年 (百萬美元)	二零零八年 (百萬美元)	改變
綜合收益	2,262.9	2,363.8 ¹	-4.3%	5,359.1	7,279.9 ¹	-26.4%
股東應佔溢利	39.5	31.4	+26.0%	94.1	128.2	-26.5%
每股基本盈利	1.87 美仙	1.48 美仙	+26.4%	4.46 美仙	6.32 美仙	-29.4%

¹由於條例修改，集團分別將總值 530 萬美元及 2,350 萬美元之巴西投資優惠(ICMS)回撥到二零零八年首三個月及二零零八年首九個月之收益內

【二零零九年十一月二十五日 — 香港訊】 系統組裝商冠捷科技有限公司（「冠捷」或「集團」；股票代號：903）今日宣佈其截至二零零九年九月三十日止三個月之未經審核綜合業績。

隨著全球經濟環境改善，冠捷科技第三季度綜合收益較上季度大幅上升 31.8% 至 23 億美元，但相對於二零零八年同期之 24 億美元則下跌 4.3%。鑑於主要原材料成本價格上漲，消費市場價格卻未見上升，集團的毛利率由上季的 6.6% 及去年同期的 6.1% 下降至本季度之 5.3%。股東應佔溢利按年增長 26.0% 至 3,950 萬美元（二零零八年第三季度：3,140 萬美元）。每股基本盈利 1.87 美仙（二零零八年第三季度：1.48 美仙）。

於回顧季度內，冠捷付運了 1,200 萬台個人電腦顯示器，為集團帶來了 14 億美元的收益，佔綜合收益 62.3%。由於面板價格上升，個人電腦顯示器的平均銷售價亦由第二季度的 104.6 美元及 2008 年的第三季度的 145.3 美元增加至 117.8 美元。

至於液晶電視方面，集團於回顧期內付運了 260 萬台，銷售額達 7.695 億美元，相等於綜合收益 34%，而平均銷售價為 300 美元（二零零九年第二季度：266.9 美元；二零零八年第三季度：305.6 美元）。

以地域劃分，位於波蘭的廠房已成功投入量產，令歐洲的訂單急增，以致歐洲市場的銷售超越了中國，佔總收益 30.8%(二零零九年第二季度：19.6%；二零零八年第三季度：26.5%)。

期內，中國、北美及世界其他地區分別佔集團總收益 29.1%(二零零九年第二季度：34.1%；二零零八年第三季度：24.2%)、21.9%(二零零九年第二季度：28.8%；二零零八年第三季度：27.7%)及 18.1%(二零零九年第二季度：17.5%；二零零八年第三季度：21.6%)。

對於市場發展，冠捷主席兼行政總裁宣建生博士表示：「客戶為免面板於第四季度旺季時供不應求，決定提早增加存貨量，因此面板的供應在第三季仍然緊張，價格平均上升超過10%。」

由於中國主要電視品牌預期在中國國慶假期裡，銷售將會大增，因而增加庫存；再加上歐美市場的季節性需求增長，液晶電視的需求在第三季度按年增長40%。然而，基於經濟前景不明朗，企業客戶均削減資訊科技方面的投資，因此個人電腦監視器市場依然疲弱。

對於未來市場環境，宣博士表示：「據市場預測，第四季度的監視器及電視面板付運量將按季下跌11%，預期面板價格於第四季度下調了5%至10%，但鑒於供應商採取理性生產計劃，預料二零一零年上半年面板價格將會靠穩。」

至於集團發展方面，冠捷與台灣筆記簿型電腦龍頭生產商英業達股份有限公司簽訂初步協議，成立合資企業以共同設計及生產all-in-one電腦。

此外，集團與LG Display Co., Ltd.在福清及廈門組成合資企業，生產液晶模組及組裝監視器及液晶電視，預料於二零一零年第二季度開始量產。此外，集團於墨西哥新購的廠房也將於第四季度開始投產，為集團增添年產能300萬台。

宣博士總結說：「憑藉上述策略性部署，集團將繼續提升其產品平台和成本競爭力，為股東帶來可持續的回報。」

公司資料

冠捷科技有限公司(香港聯交所：0903/ 新交所：TPV)為顯示器技術解決方案的領導者，所設計和生產的一系列個人電腦顯示器及液晶電視，分銷全球 30 多個國家。透過優良的成本管理、準時供貨和卓越的品質，冠捷所生產的產品能帶給客戶附加價值。AOC 和 Envision 為冠捷的品牌。

以付運量計算，冠捷現時為全球最大的個人電腦監視器製造商。冠捷在香港聯合交易所和新加坡交易所同步上市。

此新聞稿由富迪訊為冠捷科技有限公司發佈。如有查詢，請聯絡：

李翠珊小姐
冠捷科技有限公司
由富迪訊轉交

茹詠詩小姐 / 余嘉倫小姐
富迪訊
電話：(852) 3716 9816 / 9830 傳真：(852) 3716 9888
電郵：natalie.yu@fd.com / karen.yu@fd.com